



Verkaufsprofis / Sales Professionals (m/w/d) im Außendienst - Fachberatung im Bereich Estrich

Region: Ostdeutschland (Erfurt, Leipzig, Dresden, Halle, Magdeburg)

Anstellung: Unbefristet

Arbeitszeit: Vollzeit

Die KNOPP GmbH zeigt bereits seit 40 Jahren ihre Innovationskraft in allen Unternehmensbereichen und Produktlinien, wodurch sie seit langem zu den führenden Unternehmen in der Herstellung von hochqualitativen und zuverlässigen Additiven für Estrich und Beton gehört. Insbesondere als Pionier und Technologieführer im Bereich Estrichzusatzmitteln, gepaart mit der jahrzehntelangen Erfahrung, setzen nicht nur unsere Produkte immer wieder neue Maßstäbe, auch unser erstklassiger Kundenservice setzt immer wieder neue Benchmarks im Bereich Kundensupport.

Mit einem kompletten Produktprogramm für Estrich und Beton und einer Leidenschaft für neue Ideen ist die KNOPP GmbH heute weltweit auf Expansionskurs und bereits in über 35 Ländern vertreten.

Seit 2017 gehört KNOPP zur weltweit erfolgreichen ARDEX Gruppe. ARDEX ist einer der Weltmarktführer bei hochwertigen bauchemischen Spezialbaustoffen. Als Gesellschaft in Familienbesitz verfolgt das Unternehmen einen nachhaltigen Wachstumskurs. Die ARDEX-Gruppe beschäftigt mittlerweile über 3.900 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in 53 Tochtergesellschaften.

ARDEX ist heute in mehr als 100 Ländern auf allen Kontinenten präsent, im Kernmarkt Europa nahezu flächendeckend. Mit mehr als zehn großen Marken erwirtschaftet ARDEX weltweit einen Gesamtumsatz von mehr als 930 Millionen Euro.

Ihr Aufgabengebiet umfasst:

- Aufbau und Intensivierung des Vertriebs und des damit verbundenen Umsatzes in definierten Zielmärkten.
- Intensive Betreuung und Ausbau unseres Kundenstamms.
- Ausbau und Pflege der Kontakte zu Fachbetrieben und Industrie.
- Betreuung und Beratung von Estrichlegern, Architekten, Planern und Generalunternehmen.
- Durchsetzung der KNOPP Marketingstrategie und Absatzziele im Einklang mit der Marketing- und Vertriebspolitik des Unternehmens.

Folgende Eigenschaften sollten Sie idealerweise im Gepäck haben:

- Sie sind ein Verkaufstalent mit langjähriger Erfahrung in der Baubranche und/oder Know-how im technischen Verkauf in der Zusatzmittelindustrie.
- Abgeschlossenes Studium, technische oder kaufmännische Berufsaus- oder Weiterbildung, idealerweise mit Bezug zur Baubranche
- Sie sind dynamisch, kommunikativ und kontaktstark.
- Sie sind organisiert, zuverlässig und besitzen das nötige Maß an Flexibilität.
- Sie sind ein verlässlicher Teamplayer mit Begeisterung für das Estrichhandwerk.
- Gute Kenntnisse der gängigen MS Office Anwendungen

Warum wir der richtige Arbeitgeber für Sie sind und was Sie erwartet:

- Ein abwechslungsreicher, spannender Aufgabenbereich in einem innovativen und dynamischen Unternehmen.
- Flache Hierarchien und eine offene, teamorientierte Unternehmenskultur.
- Intensive Einarbeitung und interessante Zukunftsperspektiven.
- Individuelle Weiterentwicklungsmöglichkeiten sowie regelmäßiges Feedback und Trainings.
- Unbefristete Festeinstellung.
- Leistungsrechte Honorierung, moderne Kommunikationstechnik und Firmenfahrzeug (auch für private Nutzung).
- Vertrauensarbeitszeit und Flexibilität für eine gute Work-Life-Balance.
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten mit Fokus auf Ihren Stärken.
- Direkten Kontakt zu Vorgesetzten und Managementebene.

Unsere Empfehlung an Sie:

Wenn Sie diese berufliche Herausforderung interessiert, freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin.

Ihre Bewerbung senden Sie bitte an:

KNOPP GmbH
Personalabteilung
Adolf-Oesterheld-Str. 1
97337 Dettelbach
Deutschland

Tel.: +49 9324 / 9797-0

E-Mail: personalabteilung@knopp-chemie.com

Homepage: www.knopp-chemie.com