

Selbstständig ohne Eigenkapital: Ihre Chance in der krisensicheren Dentalbranche

Talentierte Vertriebsprofis in verschiedenen Regionen Deutschlands gesucht!

Mit über 2.000 Produkten für Zahnarztpraxen und Dentallabore gehört die Rotodent GmbH zu den erfolgreichen Großhändlern von rotierenden Dentalinstrumenten in Deutschland. Namhafte Hersteller produzieren nach unseren Spezifikationen zahnmedizinische Produkte, die wir mithilfe unseres ausgewählten Netzwerks aus selbstständigen Vertriebspartnern bundesweit vertreiben.

Als inhabergeführtes Familienunternehmen legen wir großen Wert auf die Unterstützung und Weiterbildung unserer Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen sowie auf eine enge Zusammenarbeit von Innen- und Außendienst. Bei uns rotieren nur die Produkte, als Team arbeiten wir so gelassen wie souverän am Ausbau unseres gemeinsamen Erfolgs. Und genau dafür suchen wir Ihre Unterstützung als

selbstständiger Medizinprodukteberater/Handelsvertreter im Außendienst m/w/d.

Der kundennahe Vertrieb stellt ein Herzstück des Erfolgs der Rotodent GmbH dar, weshalb wir unsere Fachberatung deutschlandweit ausbauen und intensivieren. Als Teil der Rotodent-Familie übernehmen Sie ein eigenes Vertriebsgebiet und natürlich die regionale Alleinvertretung. Die Reisetätigkeit beschränkt sich auf einen Umkreis von ca. 50 km um Ihren Wohnort.

Zu Ihren Aufgaben gehören die fachliche Beratung von Bestands- und Neukunden mithilfe unserer Musterkollektion sowie die Auftragserfassung vor Ort. Sie präsentieren Ihren Kunden hochwertige Produkte aus unserem Sortiment und demonstrieren bei Bedarf deren Handhabung und Einsatzmöglichkeiten.

Sie arbeiten selbstständig und bestimmen frei über Ihren Terminkalender. Die Sicherung bestehender Geschäftsbeziehungen meistern Sie so überlegen wie die Neukundenakquise, denn Sie repräsentieren ein innovatives Unternehmen mit hohem Servicebewusstsein und loyalen Kundenstamm.

Ihr Weg in die Selbstständigkeit – mit optimaler Unterstützung und ohne finanzielles Risiko

Als Berater für zahnmedizinische Produkte verfügen Sie über ein grundsätzliches Verständnis der zahnärztlichen und zahntechnischen Arbeitsweise. Vorkenntnisse als Zahntechniker, ZMFA oder in verwandten Berufen wären daher ideal.

Um sich mit unseren Produkten und unserer vollen Unterstützung erfolgreich selbstständig machen zu können, benötigen Sie keinerlei Eigenkapital. Voraussetzungen sind lediglich ein eigener Pkw sowie ein überdurchschnittliches Verkaufstalent. Was darüber hinaus zählt, ist Ihre Fähigkeit, einen guten Kontakt zu unseren und Ihren Kunden zu pflegen und mit Gespür und Durchhaltevermögen unsere gemeinsame Erfolgsgeschichte voranzubringen.

Am besten gelingt Ihnen das, wenn Sie sich als offener, kommunikativer Typ verstehen, der in Gesprächen gut zuhören und selbstsicher auftreten kann.

Selbstständig und dennoch Mitglied eines starken Teams: Ihre Vorteile als Vertriebsprofi der Rotodent GmbH

Zum Einstieg in Ihre Selbstständigkeit erhalten Sie von uns eine 10-tägige Ersts Schulung, die wir Ihnen inklusive der Kosten für An- und Abreise, Verpflegung und Unterbringung sowie der ausgehändigten Verkaufsunterlagen und Musterkollektion komplett finanzieren.

Und auch nach der Schulung sind wir jederzeit für Sie da, um Ihre Fragen oder Anliegen zu klären und Sie unbürokratisch wie zuverlässig zu unterstützen. Regelmäßige Weiterbildungen und Qualifizierungen sind für uns selbstverständlich. Sie profitieren also doppelt von diesem Modell, denn Sie gestalten Ihre Tätigkeit eigenverantwortlich und sind dennoch Teil eines familiär geprägten Vertriebsteams, zu dessen Grundprinzipien gegenseitige Unterstützung und Kollegialität gehören.

Ihr auf Sie zugeschnittenes Vertriebsgebiet umfasst bis zu 1.500 mögliche Kunden, darunter diverse Bestandskunden. Sie erhalten ein attraktives Einstiegsfixum sowie durchschnittlich 25 % Provision auf alle aus Ihrem Vertriebsgebiet bestellten Produkte, unabhängig davon, über welchen Kanal die Umsätze entstehen.

So werden Sie risikofrei und mit optimaler Einbindung in ein bestehendes Vertriebsmodell selbstständig, ohne dass für Sie eine finanzielle Verpflichtung oder ein Verkaufsdruck entsteht. Wenn Sie sich dafür ebenso begeistern können wie für unsere hochwertigen dentalen Produkte, würden wir Sie gern persönlich kennenlernen!

Kontaktieren Sie uns telefonisch, per E-Mail, über WhatsApp oder Facebook. Oder senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen gleich an Ihre Ansprechpartnerin:

Frau Ute Struwe-Becker
Rotodent GmbH
Hammermühle 23
51491 Overath

Telefon: 02206/9513190
WhatsApp: 0151/44352134

Wir freuen uns auf Sie!

