



Zahnmedizinische Techniken, die leicht von der Hand gehen. Dentalprodukte aus aller Welt, die Vorsprung haben: Mit unseren praktisch orientierten Fortbildungen unterstützen wir Zahnmediziner dabei, ihr Behandlungsspektrum kontinuierlich zu verfeinern.

Wir sind die American Dental Systems GmbH, ein bayerisches Familienunternehmen mit Firmensitz in Vaterstetten bei München.

Unsere Mission: Wir verbessern die Zahnmedizin! Wollen Sie uns dabei unterstützen? Dann kommen Sie in unser Team!

Ab sofort suchen wir eine:n

Gebietsverkaufsleiter:in (m/w/d) für regenerative Materialien und innovative chirurgische Dentalprodukte Deutschland Ost (inkl. Region Hannover und Bamberg)

IHRE AUFGABEN

- > Sie bauen das Netzwerk von Oral-, MKG-, und implantologisch tätigen Chirurginnen und Chirurgen oder Zahnärztinnen und Zahnärzten weiter aus und entwickeln bestehende Kundenbeziehungen weiter
- > Neben dem Verkauf bei Praxis- und Klinikbesuchen, die Sie selbstständig planen, verkaufen Sie aktiv auf Messen und Kongressen
- > Sie akquirieren Teilnehmer:innen für Fortbildungsveranstaltungen, unterstützen bei der Durchführung von Hands-on Kursen, gestalten das Leadmanagement und bauen so unseren Vertrieb weiter aus

IHR PROFIL

- > Sie sind bereits im dentalen Umfeld bzw. Vertrieb tätig oder auch Berufseinsteiger mit Studium der Biochemie, Medizintechnik o.Ä.
- > Sie sind kommunikationsstark, kontaktfreudig und lieben das Networking; das Vermitteln wissenschaftlicher Inhalte macht Ihnen Freude und Sie können überzeugen
- > Sie haben eine starke Vertriebsorientierung und Erfolgswillen, handeln zielstrebig, organisiert und eigenverantwortlich
- > Sie haben eine ausgeprägte Reisebereitschaft, sind einsatzfreudig und flexibel; ein Führerschein ist unbedingt notwendig

UNSER ANGEBOT

- > Anstellung in einem wertschätzenden Familienunternehmen, das Renommee im Markt genießt und ein innovatives Produktsortiment bietet
- > Eine umfassende und sorgfältige fachliche Einarbeitung
- > Eine attraktive, leistungsgerechte Vergütung
- > Einen repräsentativen Firmenwagen, der Ihnen auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht
- > Eigenverantwortliches Arbeiten mit modernsten Arbeitsmitteln in einem motivierten Team
- > 32 Urlaubstage, regelmäßige Firmenevents und Teammeetings
- > Eine ausgewogene Work-Life-Balance und Arbeit im Homeoffice

SIND SIE DABEI?

Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung – per E-Mail an Frau Christine Jerney: **bewerbung@adsystems.de**



HOMEPAGE
www.adsystems.de/unternehmen



INSTAGRAM
www.instagram.com/american-dental-systems/



AZUBI-FILM
www.youtube.com/watch?v=TCbfO-4Win-8