

Wir suchen. Ab sofort. Zur unbefristeten Einstellung.

SALES MANAGER IM AUSSENDIENST

(M/W/D)

Für die Bereiche Neubrandenburg, Rostock, Schwerin und Wismar.

ALLES WAS VERBINDET.

Dies ist nicht nur Teil unseres Firmennamens – es ist unser Motto, das wir nicht nur unternehmerisch in den Mittelpunkt unserer Aktivitäten stellen, sondern auch persönlich: ob in der Familie, mit Freunden, Kunden oder Partnern. Werde ein Teil unserer Familie!

DAS BIETEN WIR DIR.

leistungsorientierte Vergütung zzgl. Sonderzahlungen | Firmenwagen | Eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel persönlichem Gestaltungsspielraum und Entwicklungspotenzial | Eine offene Kultur mit kurzen Entscheidungswegen | Eine positive und inspirierende Arbeitsatmosphäre

Deine Hauptaufgaben

- BERATER Du berätst persönlich und direkt beim Kunden.
- VERKÄUFER Du verkaufst Qualitätsprodukte.
- BETREUER Du betreust Bestandskunden vor Ort.
- **GEWINNER** Du gewinnst neue Kunden dazu.
- PRÄSENTATOR Du präsentierst hochwertige Produkte aus den Bereich Verbindungsmittel.
- VERBINDER Du bist die wichtigste Verbindung zwischen den Kunden und der Klokow Industrietechnik GmbH.

Dein Profil

- · Kaufmännische Ausbildung
- Handwerkliche Ausbildung oder Profihandwerker
- Idealerweise Erfahrung im Außendienst und Freude am selbst bestimmten Arbeiten
- Motivation, Belastbarkeit, zeitliche Flexibilität: Wir wollen viel bewegen!
- Positive Einstellung: Begeistere unsere Kunden!
- Kommunikationsstärke, Entscheidungsfreude und zielorientiertes Handeln
- Turbulenten Situationen reizen Dich: Du meisterst jede Herausforderung!

Interesse?
Jetzt Bewerben!



Bewerbungen per Post an:

Klokow Industrietechnik GmbH Am Spargelacker 16 19370 Parchim



Bewerbungen per Mail an:

personal@klokow-gmbh.de



Kontakt + 49 (0) 3871-422 64-0