



Nedele, Ihde + Partner

Personalberater

diskret – gründlich – fair!

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) Fenster und Türen Aachen, Köln, Düsseldorf, Duisburg

Der führende Hersteller im Holz-Alu-Segment!

Ihre Aufgaben:

- Sie verkaufen die Fenster aus den Materialien Aluminium-Holz, Holz, Aluminium-Kunststoff und Kunststoff und ein dazu passendes Haustürenprogramm.
- Sie beraten die autorisierten Fachhandelspartner zu den Produkten und unterstützen sie im Projektgeschäft und bei Marketingaktivitäten.
- Sie beraten Architekten und Investoren.

Ein sehr gut aufgebautes Verkaufsgebiet wartet auf Sie!

Das erwarten wir von Ihnen:

- Ausbildung zum Tischler, Glaser bzw. Meister oder Holztechniker.
- Oder kaufmännische Ausbildung und erste Erfahrung im Außendienst für einen Fenster- und Türenhersteller in der Region.
- Mitarbeiter / innen aus dem Vertriebsinnendienst eines Fensterherstellers oder aus dem Baustoffhandel bieten wir die Chance, erfolgreich im Außendienst zu werden.
- Freude am Arbeiten im Außendienst.

Eine sehr intensive Einarbeitung wird sichergestellt!

Und das wird Ihnen geboten:

- Festanstellung
- Ein attraktives Gehalt mit einem anteilig hohen Festeinkommen plus einem nicht gedeckelten variablen Einkommen
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Arbeiten vom Homeoffice
- Die Unterstützung durch ein erfahrenes Innendienstteam
- Betriebliche Altersvorsorge

Individuelle Unterstützung zur persönlichen und langfristigen Entwicklung!

Nun liegt es an Ihnen! Wenn Sie den ersten Schritt tun, werden Sie immer etwas gewinnen.

Lassen Sie sich diese Chance nicht entgehen. Kontaktieren Sie mich!

Bei allen unseren Gesprächen sichere ich Ihnen volle Diskretion zu.



Ihr Ansprechpartner: Dietrich Nedele

Nedele, Ihde + Partner

Unternehmensberater GbR

Büro Nord: Martin-Niemöller-Str.5, 22880 Wedel

Büro Süd: Kornblumenweg 4, 70806 Kornwestheim

Tel.: 0172 9035611

E-Mail: nedele@ihdepartner.de

Website: www.ihdepartner.de