

Kaufleute für Groß- und Außenhandelsmanagement überzeugen auf ganzer Linie.

Du kaufst Waren bei internationalen Herstellern ein und verkaufst sie weiter an Handwerk und Industrie. Außerdem sorgst Du für eine kostengünstige Lagerhaltung, den reibungslosen Warenfluss und eine kompetente Beratung der Kunden.

Das lernst Du in der Ausbildung:

Zunächst lernst Du unser Sortiment und die internen Prozesse in der Logistik kennen. Den größten Teil Deiner Ausbildung verbringst Du in den Bereichen Vertrieb sowie Sortimentsmanagement. Du lernst dort Angebote zu erstellen, Bestellungen anzunehmen und Aufträge zu schreiben – ebenso wie das Führen von Verkaufs- und Beratungsgesprächen. Außerdem bist Du unter anderem im Qualitätsmanagement, der Datenpflege und in der Buchhaltung im Einsatz. Von Beginn an nimmst Du an innerbetrieblichen Schulungen teil und machst Dich mit den unternehmerischen Abläufen und Produkten von SAHLBERG vertraut.

Das zeichnet Dich aus:

- Mindestens Qualifizierender Hauptschulabschluss
- Sicheres Auftreten und gepflegte Ausdrucksweise
- Höflichkeit und Service-Orientierung
- Freude an telefonischer Kundenbetreuung
- Verkaufs- und Verhandlungsgeschick
- Die Fähigkeit, überzeugend zu beraten
- Begeisterung für technische Produkte
- Freude an Teamarbeit
- Gute mathematische Fähigkeiten

Berufsschule:

z. B. Berufsschule für Großhandelsund Automobilkaufleute München www.bsgha.musin.de Ausbildungsdauer: 3 Jahre

Ausbildungsbeginn:

September

Ausbildungsvergütung: nach Tarifvertrag; im 1. Ausbildungsjahr bereits über 1.000 Euro

