

Wir sind ein familiengeführtes, erfolgreiches Unternehmen im Bereich Haus, Garten und Industrie mit Sitz in Witten und Neu-Ulm. Durch unsere neu entwickelten innovativen Produkte erzielen wir seit mehreren Jahren ein signifikantes Wachstum und sind heute Marktführer in unserer Branche. Für unseren Standort in Neu-Ulm (Bayern) suchen wir eine/n

AREA SALES MANAGER (M/W/D)

Sie haben ein betriebswirtschaftliches Studium oder eine kaufmännische Ausbildung erfolgreich absolviert und suchen eine spannende Herausforderung im Vertrieb. Idealerweise verfügen Sie bereits über nachweisbare Vertriebsserfolge im Home & Garden Segment mit einem Kundenstamm aus DIY, Fachhandel oder Online-Retail.

Ihr Arbeitsstil zeichnet sich durch Zuverlässigkeit, Sorgfalt, Ergebnis- und Kundenorientierung aus. Reisebereitschaft, Flexibilität und Teamfähigkeit setzen wir voraus.

Ihre Aufgaben:

- Komplette Betreuung des verantworteten Länderbereichs
- Angebotserstellung und -verfolgung
- Gewinnung und Bindung von Neukunden und Distributionspartnern
- Führen von Preis-, Leistungs-, Konditionsverhandlungen
- Entwicklung von zielgerichteten Marketing-Kampagnen
- Planung und Überwachung von Marketing-Kampagnen
- Identifizierung, Aufbau und Führung von zusätzlichen Absatzkanälen (Distributoren, Vertretungen oder eigene Landesgesellschaften)
- Teilnahme und Präsentation auf internationalen Messen
- Reporting an den Vertriebsleiter International

Ihr Profil:

- Betriebswirtschaftliches Studium oder kfm. Ausbildung
- Einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise als Area Sales Manager
- Verhandlungssicheres Englisch ist unabdingbar
- Sehr gute weitere Kenntnisse in einer EU-Sprache oder Auslandspraktika von Vorteil
- Ausgeprägte Hands-on-Mentalität
- Verhandlungs- und Kommunikationsstärke
- Eigenverantwortlich, strukturiert und zielorientiert
- Proaktive Arbeitsweise
- Service- und kundenorientiert
- Anwendungssichere MS-Office Kenntnisse
- Reisebereitschaft

Was wir Ihnen bieten:

- Grundsolides Unternehmen mit langer Tradition
- Sehr moderne Arbeitsumgebung an einem attraktiven Standort
- Höchster Gestaltungsspielraum für die eigene Entwicklung
- Sehr gute Karriere-Perspektiven in einem wachsenden Unternehmen
- Internationale Ausrichtung
- Ein attraktives E-Bike-Leasing-Modell

Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung mit Angabe Ihres frühestmöglichen Einstiegstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung vorzugsweise per E-Mail an unsere Personalabteilung. Sollten Sie vorab noch Fragen haben, sprechen Sie uns gerne an.

GLORIA Haus- und Gartengeräte GmbH

Personalabteilung
Därmanbusch 7
58456 Witten
bewerbung@gloria-garten.com
www.gloriagarten.de