





Als global agierender, innovativer Systempartner für die Elektromobilität entwickelt, produziert und vertreibt unser Klient auf Basis jahrzehntelanger Erfahrung leistungsstarke, maßgeschneiderte Ladelösungen für Elektrofahrzeuge und investiert in hohem Maße in Innovation und Wachstum. Um die klimaschonende Mobilität der Zukunft weiter voranzutreiben, suchen wir im Großraum München Sie als:

Director Sales B2B2C Charging EU (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- > Eigenverantwortliche Vermarktung des gesamten Charging-Portfolios in der Vertriebsregion Europa
- ➣ Gewinnung von Neukunden sowie die Betreuung der Bestandskunden zur Erreichung der Umsatz- und Geschäftsziele
- ➤ Enge Zusammenarbeit mit dem Portfoliomanagement und den operativen internen Schnittstellen zur Erarbeitung passender Lösungen für die Kunden
- Begleitung der Neukunden vom Erstkontakt bis hin zur Realisierung der individuellen Lösungen
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Führen und managen des europäischen Sales-Teams

Ihr Profil

- >> Fundierte technische Ausbildung mit Schwerpunkt Fachrichtung "Elektrotechnik" oder "Erneuerbare Energien" oder vergleichbares
- » Nachweisbare, vertriebliche Erfolgsbilanz sowie ausgeprägtes Interesse am und Vorkenntnisse zum Thema Elektromobilität, Ladeinfrastruktur, Backend-Systeme und Umfeld
- ▶ Besonderes Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke in Kombination mit Hands-on-Mentalität sowie hervorragende Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit gepaart mit Führungsstärke
- Reisebereitschaft (europaweit)
- Sehr gute Deutsch- und verhandlungssichere Englischkenntnisse

Unser Klient bietet

- Exzellente Produktqualität und Erfahrung im Bereich Automotive
- Sehr hohen Gestaltungsspielraum für eine Entrepreneur geprägte Vertriebspersönlichkeit
- Attraktive Vergütung (Boniregelung, Weihnachts- und Urlaubsgeld)
- Mobiles Arbeiten, flexible Arbeitszeitgestaltung und 30 Tage Urlaub

Interesse?

Dann senden Sie uns Ihren Lebenslauf an:

hr@tklein-partner.de Referenz **23027**

Theo Klein + Partner Personalberatung

Industriering 7 D-63868 Großwallstadt Telefon +49 6022 70 90 200 www.tklein-partner.de Für eine erste telefonische Kontaktaufnahme steht Ihnen unsere Beraterin zur Verfügung:

Frau Cordula Waehlert +49 (0) 6022 70 90 200

Seit 30 Jahren besetzen wir erfolgreich Fach- und Führungspositionen in D/A/CH. Neben der internationalen Konzentration auf Einkaufs- und Vertriebspositionen, sehen wir uns auch als ganzheitliche Personal- und Karriereberatung.