



Mitarbeiter (m/w/d) im technischen Vertrieb

ab sofort | Hamburg

Für unser Vertriebsteam suchen wir ab sofort einen ambitionierten, vertriebsorientierten Absolventen (m/w/d) eines ingenieurwissenschaftlichen Studiums der Fachrichtung Elektrotechnik, Elektronik, Mechatronik oder Wirtschaftsingenieurwesen, oder auch Elektroniker. Eine weiterführende Leitungsfunktion kann in Aussicht gestellt werden.

AUFGABEN

- Gestalten und Umsetzen der Vertriebsstrategie und damit Stärkung der Auftragsfertigung mit Bestandskunden
- Übernahme der Key Accounts, gezielte Neukundengewinnung in der DACH-Region, Angebotserstellung sowie Vertragsverhandlungen in den entsprechenden Kundensegmenten
- Umsatz-, Personal- und Kapazitätsverantwortung
- Verantwortung für Freigabe und Übergabe der Kundenprojekte an die Produktion
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Intensive Zusammenarbeit und Austausch, sowohl betriebsintern als auch gruppenweit

ANFORDERUNGEN

- Studium der Elektrotechnik, Mechatronik, Wirtschaftsingenieurwesen oder Ausbildung zum Elektroniker mit mehrjähriger Vertriebserfahrung aus Unternehmen der Elektronik- (Bauteil-)fertigung, idealerweise im E²MS- oder Automatisierungsbereich
- Drei bis fünf Jahre relevante Berufserfahrung, vorzugsweise im Vertrieb oder Accountmanagement
- Gute kaufmännische Kenntnisse (Vertriebskalkulation, Mengengerüste), unternehmerisches Denken sowie eine hohe technische Affinität
- Erfahrung mit den Programmen ERP und Collaborations, Tools wie Slack und CAD-Viewer sind von Vorteil
- Reisebereitschaft (ca. 30 %, überwiegend Tagesreisen)
- Sehr gute Englischkenntnisse und eine hervorragende Organisationsfähigkeit sind Voraussetzung

UNTERNEHMEN & BENEFITS

Die PLATH EFT GmbH ist ein Spezialunternehmen im E²MS-Segment. Als Experte für die Entwicklung und Fertigung komplexer Baugruppen und Geräte gehören wir zur PLATH Group, einem leistungsstarken Netzwerk aus mittelständischen Hightech-Unternehmen. Mit über 60 Jahren Erfahrung in der elektromechanischen und elektronischen Auftragsfertigung bieten wir qualitativ hochwertige Produkte – abseits des schnellen Massengeschäfts. Wir verstehen uns als Full-Service-Supplier der Elektronikbranche, auf den unsere Kunden langfristig setzen können.



Zentrale Lage



Flexible Arbeitszeiten



JobTicket & Tankgutscheine



Vielfältige Events



Gesundheitsförderung



Corporate Benefits

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, die Sie bitte unter Angabe Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins direkt an bewerbung@e-f-t.de senden. Ihr Kontakt zur Position: Herr Michael Kaldenberg, Tel. + 49 40 325 96 39 0