



LUXUM BEAUTY GmbH | Landhausstraße 97 | 70190 Stuttgart

JOB DESCRIPTION: AREA SALES MANAGER in NRW (W/M/D)

Hast du Lust Teil eines jungen, dynamischen Teams zu sein?
Neue Wege zu gehen, deine einschlägige Erfahrung einzubringen und dafür ernsthafte Wertschätzung zu erhalten?

Ja? Dann bewirb dich bei uns, wir freuen uns auf dich.

Was erwartet dich:

- Als Area Sales Manager bist du für Sell-in und Sell-Out unserer Marken verantwortlich.
- Du steuerst dein Gebiet eigenständig, entwickelst gemeinsam mit den Bestandskunden die Marken weiter, eröffnest neue Accounts und hast stets einen strategischen Weitblick.
- Du führst anhand fixierter Umsatz- und Leistungsziele Jahresgespräche, Neuheitenvorstellungen und Trainings selbständig.
- Du bist nah am Kunden, an dessen Verkaufspersonal und gibst deine Motivation in Form von professionellen, aber auch spaßigen Trainings weiter.
- Merchandising und die Platzierung am POS sind das Nonplusultra. Daher bist du oft in den Geschäften und gestaltest aktiv die Markenplatzierung mit.
- Bei Promotionaktivitäten, Events etc. bist du live dabei und nimmst die Organisation selbst in die Hand.
- Bei all der Nähe zum Kunden bist du auch im ständigen Austausch mit deinem Teamleader sowie mit dem Brand Management Team und bildest somit das perfekte Bindeglied für schnelle Prozessen und kundenspezifische Lösungswege.
- Sollte etwas einmal nicht einwandfrei funktionieren handelst du proaktiv, da du immer einen Blick auf deine Zahlen und das Marken-Sortimentsportfolio hast.

Wir suchen dich mit:

- Einer abgeschlossenen Berufsausbildung
- Einer fundierten Erfahrung als Area Sales Manager in NRW
- Einer flexiblen, organisierten und belastbaren Personality bei dem Teamwork und Freude an seiner Berufung ganz oben steht und der für knifflige Situationen eine Lösung sucht.
- Einem Hang zur Detailverliebtheit und hohem Selbstmanagement.
- Sicherem Umgang mit Microsoft Excel, -Word und -Power Point

Was bieten wir dir:

- Einen Job, der dir Freude bringt.
- Ein Team, das hinter dir steht.
- Natürlich alles was du für einen einwandfreien Job benötigst wie Auto, Ipad, Laptop und Telefon.
- Aber auch einiges was dich privat glücklich macht wie 30 Tage Urlaub, Auto und Telefon zur privaten Nutzung, adäquate Bezahlung.
- Eine wichtige Person im Team zu sein bei der Wertschätzung dir gegenüber voll und ganz erbracht wird.

Wer sind wir:

Wir sind ein junges, dynamisches Unternehmen mit jahrelanger individueller Erfahrung in der Kosmetikbranche. Unsere Marken sind aufstrebende internationale Parfumsbrands die auf dich warten, um noch schneller durchstarten zu können. Mehr zum Unternehmen: www.luxum-beauty.com

Bewerbe dich jetzt mit einer originellen Bewerbung via Mail an:

Luxum Beauty GmbH
z.hd. Martin Heyne
m.heyne@luxum-beauty.com